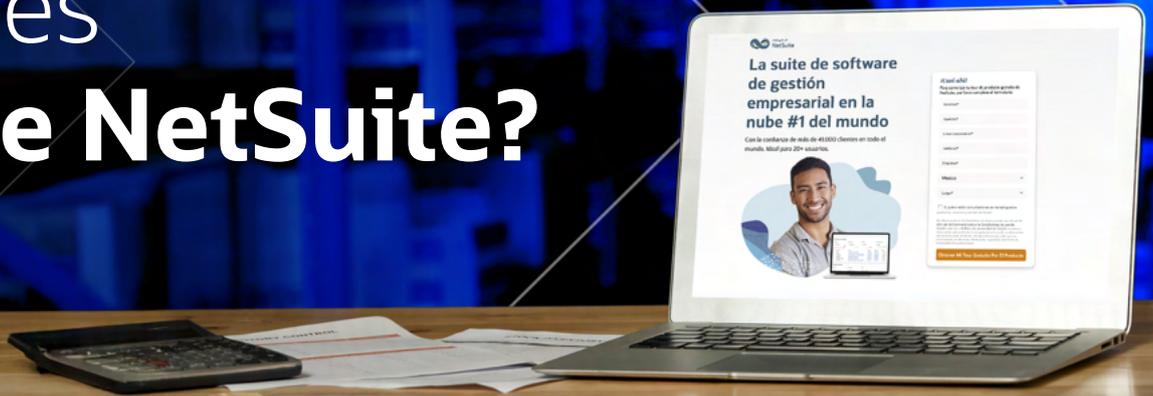


¿Qué es Oracle NetSuite?



CORE OPERATIVO EMPRESARIAL



ERP

Planificación de recursos empresariales. Control total de finanzas, compras e inventarios.



EPM

Planificación estratégica, presupuestos, predicciones y análisis financiero en tiempo real.



CRM (E-commerce & Field Services)

Gestión integral de clientes, ventas, servicio y comercio digital.

ANÁLISIS E INTELIGENCIA



NetSuite Analytics Warehouse

Unique source of truth en consolidación de datos unificados para visualizaciones avanzadas y dashboards ejecutivos.



NetSuite AI

Automatización inteligente para decisiones ágiles y predictivas.

CADENA DE SUMINISTRO Y PRODUCCIÓN



SCM (Supply Chain Management)

Control de logística, inventarios, compras y proveedores.



Manufactura

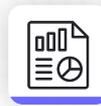
Gestión de órdenes de trabajo, eficiencia y producción operativa especializadas a las necesidades del territorio mexicano.

SOPORTE Y ÉXITO DEL CLIENTE



ACS (Advanced Customer Support)

Soporte proactivo para crecimiento, con especialistas técnicos.



SuiteSuccess

Metodología de implementación rápida y basada en mejores prácticas.



NetSuite Connector

Conectividad con otras plataformas (e-commerce, marketplaces, etc.).

➤ ¿Cómo se vende NetSuite?

NetSuite se vende como una solución modular basada en la nube. Los clientes pueden empezar con ERP y sumar funcionalidades como CRM, SCM o Analytics según sus necesidades.

La venta se basa en:

- Diagnóstico inicial del negocio
- Selección de módulos (según industria y madurez digital)
- Implementación ágil con SuiteSuccess
- Soporte especializado (ACS) para escalar